

Educación Continua Diplomados y Cursos

## ¿POR QUÉ ESTUDIAR ESTE PROGRAMA?

En la actualidad se vive la cuarta revolución científico-tecnológica, en la cual los descubrimientos tecnológicos, científicos y la incorporación de la inteligencia artificial a la par de procesos de globalización, exige que los directivos del siglo XXI desarrollen, aprendan y adopten nuevas habilidades que les permitan afrontar los retos del entorno en el que se desenvuelven.

La nueva realidad demanda líderes que sean capaces de dirigir y gestionar equipos, así como diseñar estrategias que desafíen los paradigmas de cara a un entorno cambiante. Por ello, es necesario que las organizaciones dejen atrás modos de actuar reactivos, para dar paso a sistemas y equipos flexibles, adaptables y sustentables. Para lograrlo, se requiere contar con directivos y gerentes que desarrollen competencias que los posicionen a la vanguardia, incorporando una visión sistémica en sus procesos al servicio de la compleja red de coordinación interna y externa y potenciando la efectividad en sus equipos de trabajo.

Los ejes que sustentan este diplomado son la visión sistémica estratégica, la creación de entornos de aprendizaje personal y organizacional, el humanismo para desarrollar la persona del directivo, el trabajo en equipo colaborativo como forma de lograr resultados significativamente superiores, y el coaching como el nuevo estilo de liderazgo directivo, que promueve el desarrollo de personas y equipos de trabajo.

La Universidad Iberoamericana León en coordinación con el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Occidente (ITESO), ofrece el **Diplomado Habilidades Directivas** a todas las personas a cargo de un área, gerentes y directivos de organizaciones públicas y privadas, interesados en tener resultados positivos que contemplen el contexto, la efectividad en la tarea, las relaciones interpersonales y el desarrollo óptimo de sus equipos de trabajo.

#### **DIRIGIDO A**

• Directores y directoras, gerentes, jefes de área de organizaciones públicas y privadas, interesados en mejorar sus habilidades como líderes.

#### **OBJETIVOS**

Proporcionar a las y los participantes conocimientos, técnicas y herramientas que enriquezcan sus habilidades de gestión, a través de la reflexión de la práctica profesional para diseñar estrategias de intervención efectivas en el logro de los objetivos organizacionales.

#### **CONTENIDO**

Módulo I. Visión sistémica y pensamiento estratégico.

Módulo II. Liderazgo.

Módulo III. Inteligencia Emocional.
Módulo IV. Comunicación asertiva.
Módulo V. Desarrollo de colaboradores.
Módulo VI. Orientación a resultados.

Módulo VII. Administración del conflicto y negociación.

Módulo VIII. Trabajo en equipo. Módulo IX. Plan de Acción.

### DURACIÓN EN HORAS

108 horas

### **DÍAS Y HORARIOS**

Viernes de 16:00 a 20:00 hrs. y Sábados de 9:00 a 13:00 hrs. a excepción de los módulos I y VIII que son los viernes de 16:00 a 21:00 hrs. y los sábados de 9:00 a 14:00 hrs.

#### **PERIODICIDAD**

Según calendario.

#### **FECHA DE INICIO**

10 de octubre de 2025

#### **FECHA DE TÉRMINO**

14 de febrero de 2026

# **REQUISITOS DE ADMISIÓN**

- · Cubrir el perfil de ingreso.
- Pago de inscripción.

# REQUISITOS PARA LA ACREDITACIÓN

- Haber realizado las evaluaciones definidas por los docentes.
- Haber cubierto como mínimo 80% de asistencia.
- Haber cubierto los pagos correspondientes en su totalidad.

Educación Continua Diplomados y Cursos

#### **FACILITADORES**

#### Juan Carlos Equía Dibildox

#### Extracto curricular:

 Licenciado en Administración de Empresas con especialidad en finanzas y Licenciado en Filosofía. Cuenta con una maestría en Administración de Empresas. Su experiencia ha sido tanto en el ámbito de la mercadotecnia y las ventas, como en la consultoría, capacitación, y docencia Durante su trayectoria profesional ha trabajado en diferentes empresas tales como Nestlé México, RCO y como gerente de operaciones de PME (Proyectos de Mercadotecnia Estratégicos S.A. de C.V.) para la región occidente diseñando y operando los proyecto mercadológicos principalmente para empresas farmacéuticas como Johnson & Johnson, Pfizer, Sanofi-Aventis, Abbott, etc.

Como instructor ha trabajado con diversos grupos y empresas de diferentes giros, como: IBM, CFE, HP, Ryder, Diconsa, Nacional Monte de Piedad, Berrymex. RARE, etc. Además de instituciones educativas como el ITESO y el ITESM, tanto en el área de diplomados como en los talleres de negocios e incubadoras de empresas. Los temas de los cursos son: Visión estratégica, liderazgo, Mercadotecnia estratégica, trabajo en equipo, servicio al cliente, balanced Scorecard y formación de instructores, entre otros. Dentro de la consultoría ha trabajado con empresas tanto de manufactura como de servicios dentro del grupo Anagrama Consulting, enfocándose principalmente en las áreas de planeación estratégica, desarrollo humano, mercadotecnia y ventas, y finanzas. Asimismo ha participado en el diseño y operación de programas de formación. También colabora con el Centro Universidad Empresa del ITESO coordinando proyectos de intervención en micro y pequeñas empresas y tiene a su cargo la Red de consultores. Adicionalmente se ha desempeñado en el área de la docencia en la misma institución desde hace más de quince años.

#### Ramón Murillo Cerda

#### Extracto curricular:

Ingeniero en Electrónica egresado del ITESO; con Maestría en Administración por el Tec de Monterrey; Maestría en Optimación de Sistemas Productivos por la Universidad Panamericana y un programa de Desarrollo Ejecutivo por la Universidad de Wharton. Además, está certificado como coach Ejecutivo por el Centro Mexicano de Programación Neurolingüística y por team Power (Elena Espinal) en Mastering Coach Skills. También es coach de Equipos por la escuela Europea de Coaching. Posee amplia experiencia en puestos directivos tanto de empresas nacionales como multinacionales en el sector de la manufactura y en el sector comercial. Actualmente se desempeña como director de operaciones y como coach profesional para el desarrollo de liderazgo en diversas empresas.

#### Alejandra Morales Enciso

#### Extracto curricular:

• Licenciada en Relaciones Industriales por el ITESO, con Diplomado en Administración y Desarrollo de Negocios por el ITAM. Cuenta con Certificación Internacional en Coaching (The International Society of Neurosemantics) y Certificación Master en Programación Neurolingüística (The NLP Institute of Oregon & Balians), así como Diplomado en Biodecodificación y estudios de Bioneuroemoción. Es directora de la Firma de Consultoría Punto 22 y cuenta con más de 27 años de experiencia en las áreas de Comunicación Organizacional, Seguridad Aérea, Cambio y Desarrollo Organizacional, Reclutamiento y Selección, Desarrollo de Habilidades Gerenciales, Formación de Instructores, Calidad en el Servicio, Outplacement, Coaching Ejecutivo y de Vida en diferentes sectores económicos: Aeronáutico, Minero, Hotelero, Alimenticio, Financiero, Tecnológico, Educativo, Constructor, entre otros. Actualmente es conferencista, consultora, instructora y coach ejecutivo y de vida.

#### **COSTO**

Inscripción \$ 4,980.00 4 mensualidades \$ 4,980.00 Costo total \$ 24,900.00 PAGO ÚNICO \$ 22,410.00

# iberoleon.mx

\* La Universidad Iberoamericana León se reserva el derecho de posponer o cancelar la apertura de los programas que no cumplan con el mínimo de alumnos inscritos. Para el registro descarga el <u>AQUÍ</u> el formato y envíalo con tus datos al correo diplomados.ibero@iberoleon.mx



477 710 0682



477 392 8286



diplomadosibero



iberoleondc

diplomados.ibero@iberoleon.mx

# SER Y HACER PARA EL MUNDO

iberoleon.mx